

Smith+Nephew lanza en Europa el innovador implante de reparación de cartílago CARTIHEAL[◇] AGILI-C[◇], que será protagonista en el Congreso ICRS de Portugal

6 de octubre de 2026

Smith+Nephew (LSE: SN, NYSE: SNN), compañía global de tecnología médica, anuncia hoy que su innovador implante de reparación de cartílago CARTIHEAL AGILI-C ya está disponible para su comercialización en Europa. El implante CARTIHEAL ocupará un lugar destacado en el Congreso de la Sociedad International de Regeneración de Cartílago & Preservación Articular (ICRS), que se celebrará en Oporto (Portugal) del 8 al 10 de octubre.

Introducido por Smith+Nephew en Estados Unidos durante 2024, el implante CARTIHEAL está transformando rápidamente el panorama de la reparación del cartílago. Compuesto por aragonito, una forma natural de carbonato cálcico que actúa como un soporte bifásico, el implante permite reparar el cartílago, restaurar el hueso y aliviar el dolor.¹⁻⁵ Gracias a estas características únicas, los cirujanos pueden tratar quirúrgicamente a pacientes que anteriormente no tenían acceso a procedimientos de reparación cartilaginosa.^{1,4,5}

Recientemente se han publicado en el [American Journal of Sports Medicine \(AJSM\)](#) los resultados de un ensayo clínico multicéntrico y aleatorizado que demuestran la superioridad clínica del implante CARTIHEAL. El estudio concluyó que el implante de reparación de cartílago CARTIHEAL AGILI-C obtuvo mejores resultados globales en la escala KOOS (Knee injury and Osteoarthritis Outcome Score) en comparación con el tratamiento quirúrgico estándar**, en todos los puntos temporales evaluados hasta los 60 meses de seguimiento.⁵

Además, el estudio también demostró:

- **Mayor alivio del dolor:** los pacientes tratados con el implante CARTIHEAL AGILI-C presentaron una reducción significativamente superior del dolor de rodilla y una mejor calidad de vida durante un periodo de seguimiento de 5 años.^{1,4-6}
- **Mejoría funcional superior:** los pacientes tratados con el implante CARTIHEAL mostraron mejoras significativamente mayores en actividades de la vida diaria, deporte y actividades recreativas a los 2, 4 y 5 años de seguimiento.^{1,4-6}
- **Pacientes con y sin artrosis:** no se observaron diferencias estadísticamente significativas en los resultados clínicos entre pacientes con artrosis y sin artrosis tratados con el implante CARTIHEAL.⁴

Joaquín Lasso, Vicepresidente Senior y Director General Internacional de Medicina Deportiva de Smith+Nephew, comentó:

"En Smith+Nephew estamos comprometidos con el desarrollo de tecnologías que respondan a necesidades clínicas relevantes aún no cubiertas. El lanzamiento del implante CARTIHEAL en Europa ofrece a los cirujanos una solución innovadora respaldada por evidencia científica para la reparación del

cartílago y refuerza nuestro objetivo de ayudar a los pacientes a lograr mejores resultados a largo plazo y volver a una vida activa."

Por su parte, la Dra. Francesca de Caro, especialista en Cirugía Ortopédica, de Rodilla y Cadera del Hospital Pavia (Italia), señaló:

"El tratamiento de los defectos condrales y osteocondrales sigue siendo uno de los mayores desafíos en la medicina deportiva ortopédica. Es alentador ver cómo enfoques terapéuticos innovadores como el implante CARTIHEAL AGILI-C están cada vez más disponibles para cirujanos y pacientes de todo el mundo. Ampliar el acceso a nuevas tecnologías, junto con la formación clínica y el intercambio científico continuos, contribuye a mejorar nuestra capacidad para abordar estas complejas patologías y optimizar la atención a los pacientes."

El implante CARTIHEAL se lanzará inicialmente en Austria, Bélgica, Francia, Alemania, Irlanda, Italia, Luxemburgo, Países Bajos, Portugal, España, Suiza y Reino Unido, con una expansión prevista a otros países poco después.

Para obtener más información sobre el implante de reparación de cartílago CARTIHEAL AGILI-C, visite el stand de Smith+Nephew durante el congreso ICRS o consulte la página del producto [aquí](#).

Fin.

Media Enquiries

Dave Snyder +1 (978) 749-1440
Smith+Nephew david.snyder@smith-nephew.com

* Over 2-, 4-& 5-year follow-up compared to microfracture or debridement

** Compared to debridement or microfracture

*** Overall KOOS improvements at 48 months; KL 0-1 vs 2-3

Referencias

1. Altschuler N, Zaslav KR, Di Matteo B, et al. Aragonite-Based Scaffold Versus Microfracture and Debridement for the Treatment of Knee Chondral and Osteochondral Lesions: Results of a Multicenter Randomized Controlled Trial. *Am J Sports Med.* 2023;51(4):957-967.
2. Kon E, Di Matteo B, Verdonk P, et al. Aragonite-Based Scaffold for the Treatment of Joint Surface Lesions in Mild to Moderate Osteoarthritic Knees: Results of a 2-Year Multicenter Prospective Study. *Am J Sports Med.* 2021;49(3):588-598.
3. Kon E, Filardo G, Shani J, et al. Osteochondral regeneration with a novel aragonite-hyaluronate biphasic scaffold: up to 12-month follow-up study in a goat model. *J Orthop Surg Res.* 2015;10:81.
4. Conte P, Anzillotti G, Crawford DC, et al. Differential analysis of the impact of lesions' location on clinical and radiological outcomes after the implantation of a novel aragonite-based scaffold to treat knee cartilage defects. *Int Orthop.* 2024;48(12):3117-3126
5. Altschuler N, Zaslav KR, Di Matteo B, et al. Five-Year Follow-up of a Multicenter Randomized Controlled Trial Comparing an Aragonite-Based Scaffold With Microfracture and Debridement for Chondral and Osteochondral Knee Lesions. *The American Journal of Sports Medicine.* 2026;54(6):1376-1385 Kon, E., De Caro, F., Dasa, V., M Scopp, J., Di Matteo, B., Flanigan, D., Shabshin, N., Strickland, S., & Altschuler, N. (2025). Female patients report comparable results to males after the implantation of an aragonite-based scaffold for the treatment of knee chondral and osteochondral defects: a gender-based analysis of a RCT at 4 years' follow-up. *J of Ortho and Traumatology*, 26(1), 17.

Acerca de Smith+Nephew

Smith+Nephew es una compañía de tecnología médica con un amplio portafolio de soluciones centradas en la reparación, regeneración y sustitución de tejidos blandos y estructuras óseas. Nuestra razón de ser es ayudar a restaurar la funcionalidad física y la confianza de las personas mediante el uso de la tecnología para eliminar las limitaciones a la hora de vivir plenamente. A este propósito lo llamamos "Life Unlimited".

Nuestros 17.000 empleados trabajan cada día para cumplir esta misión, mejorando la vida de los pacientes a través de la excelencia de nuestra cartera de productos y del desarrollo y aplicación de nuevas tecnologías en nuestras tres áreas globales de negocio:

- Ortopedia
- Medicina Deportiva y ORL (Otorrinolaringología)
- Tratamiento Avanzado de Heridas

Fundada en Hull (Reino Unido) en 1856, Smith+Nephew opera actualmente en alrededor de 100 países y alcanzó unas ventas anuales de 6.200 millones de dólares en 2025.

Smith+Nephew forma parte del índice FTSE 100 y cotiza en la Bolsa de Londres (LSE: SN) y en la Bolsa de Nueva York (NYSE: SNN). Los términos "Grupo" y "Smith+Nephew" se utilizan para referirse a Smith & Nephew plc y a sus filiales consolidadas, salvo que el contexto indique lo contrario.

Para obtener más información sobre Smith+Nephew, visite www.smith-nephew.com y siganos en [X](#), [LinkedIn](#), [Instagram](#) o [Facebook](#).

Declaraciones Prospectivas

Este documento puede contener declaraciones prospectivas que pueden o no resultar exactas. Por ejemplo, las declaraciones relativas al crecimiento esperado de los ingresos, los márgenes de beneficio operativo, las tendencias del mercado y nuestra cartera de productos en desarrollo constituyen declaraciones prospectivas. Expresiones como "objetivo", "plan", "intención", "anticipar", "bien posicionados", "creer", "estimar", "esperar", "meta" o "considerar", así como otras similares, tienen generalmente como finalidad identificar este tipo de declaraciones.

Las declaraciones prospectivas implican riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores relevantes que podrían provocar que los resultados reales difieran de forma significativa de los expresados o implícitos en dichas declaraciones. En el caso de Smith+Nephew, estos factores incluyen, entre otros: los conflictos en Europa y Oriente Medio; las condiciones económicas y financieras de los mercados en los que operamos, especialmente aquellas que afectan a proveedores sanitarios, financiadores y clientes; los niveles de precios de los productos sanitarios establecidos e innovadores; los avances en tecnología médica; las aprobaciones regulatorias, decisiones de reembolso u otras actuaciones gubernamentales; defectos de producto, retiradas del mercado u otros problemas relacionados con los sistemas de gestión de calidad o el incumplimiento de la normativa aplicable; litigios relacionados con patentes u otras reclamaciones; riesgos de cumplimiento legal y financiero, así como investigaciones, medidas correctivas o acciones regulatorias asociadas; interrupciones en nuestra cadena de suministro o nuestras operaciones, o en las de nuestros proveedores; la competencia por personal cualificado; acciones

estratégicas, incluidas adquisiciones y desinversiones, así como nuestra capacidad para realizar los procesos de diligencia debida, valoración e integración de los negocios adquiridos; posibles interrupciones derivadas de transacciones u otros cambios en nuestros planes de negocio u organización para adaptarnos a la evolución del mercado; las relaciones con los profesionales sanitarios; la dependencia de las tecnologías de la información y la ciberseguridad; interrupciones derivadas de desastres naturales, fenómenos meteorológicos o eventos relacionados con el cambio climático; cambios en las expectativas de sostenibilidad de clientes y otros grupos de interés; modificaciones en la normativa fiscal; los efectos de la volatilidad de los tipos de cambio; y otras muchas cuestiones que afectan a nuestra compañía o a nuestros mercados, incluidas aquellas de naturaleza política, económica, empresarial, competitiva o reputacional.

Para obtener una descripción más detallada de algunos de estos factores, consulte la documentación presentada por Smith+Nephew ante la Comisión de Bolsa y Valores de Estados Unidos (SEC) de conformidad con la Securities Exchange Act de 1934, según sus modificaciones, incluido el Informe Anual más reciente de Smith+Nephew en el Formulario 20-F, disponible en www.sec.gov.

Cualquier declaración prospectiva se basa en la información disponible para Smith+Nephew en la fecha en que se realiza dicha declaración. Todas las declaraciones prospectivas, ya sean escritas u orales, atribuibles a Smith+Nephew están sujetas a esta advertencia. Smith+Nephew no asume obligación alguna de actualizar o revisar ninguna declaración prospectiva para reflejar cambios en las circunstancias o en las expectativas de la compañía.

◊ Marca registrada de Smith+Nephew. Algunas marcas están registradas en la Oficina de Patentes y Marcas de los Estados Unidos (USPTO).ç

DIRIGIDO EXCLUSIVAMENTE A PROFESIONALES SANITARIOS
PRODUCTO CONFORME A LA NORMATIVA APLICABLE A PRODUCTOS SANITARIOS